

見える POS、考える経営。

ポ ス コ ー プ

POSCOPE



POS のその先、すべてが “見える化” される。

POSCOPE（ポスコープ）は、売上・在庫・顧客、そして店舗全体の動きをスコープ（＝視野）でとらえ、可視化と分析に特化した POS システムです。現場のオペレーションを変えることなく、数字が自ら語り出すような経営判断を可能にします。

リアルタイム 分析ダッシュボード



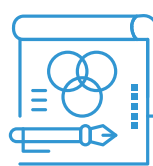
店舗ごとの売上・客単価・
粗利が一目でわかる

AI による 売上・在庫予測



死に筋商品を自動検出し、
発注のタイミングも通知

KPI 自動算出 & 週次レポート配信



客単価・回転率・リピー
ト率を自動で可視化

外部ツールとの 柔軟な連携



Excel/CSV 出力の他、弊
社システムとの連携可能

売上の原因が感覚頼り…

発注のムダ・在庫ロスが多い…

各店舗の数字がバラバラで見えない…

時間帯別・スタッフ別・商品別で数値化

AI が在庫の減りを予測し、仕入れを提案

店舗別 KPI をダッシュボードと PDF で統合管理

アパレル
チェーン
A 社

導入 3 ヶ月で
廃棄ロス 15% 削減

POSCOPE 導入で商品ごとの回転率と在庫日数が自動で可視化され、販売期限前の対策（値引き・レイアウト変更）を実施できるように。結果、廃棄ロスを 3 ヶ月で 15% 削減し、粗利率が改善。

飲食
チェーン
B 社

スタッフ別提案力可視化で
客単価 10% 向上

時間帯別・スタッフ別の客単価とオーダー傾向を自動分析。特定時間帯にドリンク注文率が極端に低いことが発覚し、おすすめ提案トークを導入。結果、客単価が平均 10% アップ。

美容
サロン
C 社

低調店舗のリピート率が
45% → 57% に改善

POSCOPE 導入により、全店舗の KPI（来店数・施術単価・リピート率）を自動集計&週次レポート配信。店舗間比較が即時にでき、拠点ごとの育成と販促方針が明確化。業績のばらつきが軽減。

お問い合わせ

株式会社 S.Create

〒650-0042 神戸市中央区波止場町 6-5 上屋 SO-KO office8